

Tabist

Tabist(タビスト)は、
宿泊業界の集客&売上最大化、生産性向上を
サポートいたします。

人生を豊かにする旅をすべての人へ

新たな仕組みをつくる。

宿泊施設の個性を活かす、



独自の課題解決 ソリューション

客室の価格戦略、宿泊管理システムの提供、オンライン販売の代行、運営コストの改善など、売上最大化 & 生産性向上につながる提案を、初期導入費用なしで、Tabistが幅広くサポートいたします。



1. データ解析にもとづく 価格更新

データを最大限に活用し、予約状況や競合価格、季節性を考慮した最適価格の自動配信が可能に。



2. 効率運営に欠かせない 宿泊管理システム

宿泊施設の運営には欠かせない各種システムを一括してご提供。クラウド型の多機能システムの活用で、業務の圧倒的な効率化が可能に。



3. 客室のオンライン販売を サポート

専門チームがオンライン販売の管理を代行、サポートセンターが宿泊施設の課題を手厚くサポート。オンライン販売の強化が可能に。



4. 施設運営コスト改善 コンサルティング

各種IT機器との連携で宿泊施設の運営が変わる「従業員の働き方」「ゲスト体験」「経営効率」など、施設様のニーズやご予算に応じた対応が可能に。

▶ ユーザー4,700万人*を持つPayPayとの連携

顧客需要を掘り起こすソフトバンクグループの
シナジー効果で稼働アップ。 *登録者数は2022年4月時点



PayPayパートナーシップ事例

Tabistの対象施設を予約すると、3,000円以上の決済でPayPayポイントが30%付与されるポイント還元キャンペーンを実施。

※本キャンペーンは終了いたしました。



▶ Tabistブランドを活用した オンライン集客施策



<https://tabist.co.jp>



新規顧客獲得を推進する Tabist宿泊予約サイト

直販サイトとアプリを軸とした
デジタルマーケティングでの顧客獲得。



<https://magazine.tabist.co.jp>



自分にあった旅が見つかる Tabist Magazine

宿・旅の紹介記事を作成・配信、SEO対策でリスティング
アップ。ゲストとパートナーの新たな繋がりを生み出します。

Tabist

すばやく簡単に旅先が見つかる「Tabist公式アプリ」はこちら
https://landings.tabist.co.jp/booking_app



▶ 全国に広がるTabistのネットワーク

日本全国、小規模な温泉旅館様から、
最大300室のビジネスホテル様まで、
幅広くご支持いただいています。

総施設数

約 **285** 軒超

総部屋数

約 **8,000** 室超

(2022年5月現在、契約済み施設数)

46
都道府県



▶ 沿革

2019.4	インド発ホスピタリティスタートアップ“OYO”とソフトバンクとの合併会社として日本事業を開始。
2021.6	成長戦略の一環として株式会社化、ソフトバンク株式会社の連結子会社に。
2022.4	新ブランド「Tabist」発表、新社名「Tabist株式会社」に変更。 政府系ファンド(産業革新投資機構)からの資金調達。
2022.5	パートナー285施設、46都道府県に展開。

▶ 会社概要

会社名	Tabist株式会社
所在地	本社 〒105-7510 東京都港区海岸1-7-1 東京ポートシティ竹芝 WeWork 11F 九州オフィス 〒810-0001 福岡県福岡市中央区天神1丁目1-1 アクロス福岡 1F
事業内容	ホテル、旅館の運営システムの提供 客室販売支援
代表者	田野崎 亮太
株主	ソフトバンク株式会社 JIC ベンチャー・グロース・ファンド 1号 OYO Hospitality UK SVF Ohio Japan (UK) Limited
各種登録	東京都知事登録旅行業第3-7768号 東京都ホテル旅館生活衛生同業組合 指定商社

Tabistのパートナーシップで、新しい旅館・ホテル経営を実現しませんか？

<https://partners.tabist.co.jp>

お問い合わせはこちら ▶

